

OFERTA PRACY

Specjalista ds. marketingu i sprzedaży

Od kiedy: najszybciej jak to możliwe

Miejsce pracy: Raciąż / woj mazowieckie

Firma **Atomis** poszukuje osoby na stanowisko "Specjalista ds. marketingu i sprzedaży"

Jeśli chcesz pracować w miejscu, w którym będziesz mieć możliwość wykorzystania swoich ciekawych pomysłów oraz mieć szansę bezpośrednio pomóc w rozwoju firmy, to zapraszamy do udziału w rekrutacji!

Kim jesteśmy?

Jesteśmy dynamicznie rozwijająca się firma, która na chwilę obecną zatrudnia 15 osób.

Pracujemy w sektorze motoryzacyjnym zajmując się sprzedażą, wdrożeniem i wsparciem technicznym dla urządzeń do diagnostyki, programowania i tuningu.

Posiadamy serwis diagnostyki i naprawy elektroniki samochodowej.

Od niedawna prowadzimy również szkolenia w zakresie diagnostyki, programowania oraz tuningu.

Nasza firma powstała w 2010 roku i była jedną z pierwszych firm w kraju specjalizujących się w sprzedaży i wdrażaniu urządzeń do diagnostyki, programowania i naprawia układów elektroniki samochodowej.

Obecnie współpracujemy z wieloma Polskimi jak i zagranicznymi firmami.

Wraz z rozwojem i doskonaleniem układów elektronicznych w pojazdach motoryzacyjnych i potrzebami rynku poszerzyliśmy wachlarz naszych usług jak i dystrybuowanych urządzeń.

Obecnie zajmujemy się:

- sprzedażą urządzeń diagnostycznych oraz do programowania i tuningu.
- wdrożeniem i wsparciem technicznym dystrybuowanych urządzeń,
- usługami w zakresie naprawy sterowników elektroniki samochodowej,
- produkcją interfejsów oraz drobnej elektroniki samochodowej,
- specjalistycznymi szkoleniami dla początkujących oraz średnio zaawansowanych.

Obecni pracownicy cenią pracę w naszej firmie za świetną atmosferę, dobre czyste warunki pracy i adekwatne zarobki.

Nasi pracownicy są nagradzani szczególnie za pomysłowość, szybkość podejmowania decyzji oraz wydajność.

Co oferujemy

- po okresie przejściowym, stałe zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę,
- możliwości dalszego rozwoju zawodowego wraz z nabywanym doświadczeniem,
- przeszkolenie w naszym środowisku pracy
- wynagrodzenie adekwatne do posiadanych kompetencji oraz doświadczenia,
- spokojnej atmosfery pracy w czystych schludnych pomieszczeniach naszej firmy,
- kontakt z nowościami branży samochodowej,
- zapewnienie wszelkich niezbędnych narzędzi pracy,
- współpracy przy ciekawych projektach z młodym zespołem w luźnej atmosferze,
- udział w imprezach i szkoleniach firmowych,
- możliwość poznania ludzi z całego świata podczas kontaktów biznesowych,
- stołówkę z lodówką, kuchenką mikrofalową i ekspresem do kawy.

Od kandydatów oczekujemy:

- wykształcenie średnie lub wyższe (ekonomiczne lub marketingowe),
- znajomości języka angielskiego na poziomie swobodnego kontaktu zarówno w piśmie jak i mowie,
- komunikatywności oraz swobodnej wypowiedzi z dobrą dykcją,
- zaangażowania w życie i rozwój firmy,
- dobrej organizacji i dokładności w wykonywanej pracy,
- nienagannej kultury osobistej, szczególnie podczas kontaktu z klientami
- znajomość zasad ortografii oraz interpunkcji
- bardzo dobra znajomość pakietu Microsoft Office (Word, Excell, Powerpoint), Gmail
- umiejętność analitycznego myślenia i czytelnego prezentowania danych
- samodzielność i inicjatywa w działaniu (kreatywności i nieszablonowy sposób myślenia),
- zainteresowanie zagadnieniami współczesnego marketingu (digital marketing, w tym: social media, marketing automation, e-mail marketing etc...).

Mile widziane ale nie wymagane

- doświadczenie na podobnym stanowisku,
- znajomość narzędzi Analitycznych (Google Trends, Analytics), narzędzi do monitorowania Internetu jak Brand24, Alfascreen, SiteTrail etc...
- znajomość branży motoryzacyjnej,
- znajomość programu magazynowego WF Mag,
- znajomość innych języków obcych jak Niemiecki, Rosyjski, Francuski, Hiszpański czy Portugalski,

Co należy do codziennych obowiązków kandydata.

- opracowywanie raportów i analiz rynkowych, monitorowanie działań konkurencji,
- współpraca przy tworzeniu rekomendacji związanych z realizacją strategii marki,
- planowanie działań promocyjnych i wspierających sprzedaż,
- obsługa sklepu internetowego i realizacja zamówień (wystawienie dokumentów, przygotowanie do wysyłki),
- udział w targach i szkoleniach i innych imprezach wspierających sprzedaż,
- dbanie o porządek w miejscu pracy,
- przygotowanie ofert dla klientów (MS Word, PDF, Gmail - e-mail),
- pomoc przy obsłudze klientów,
- wdrażanie nowych metod sprzedaży,

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji
na adres email : atomispl@gmail.com

Do zobaczenia na spotkaniu!

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie swojego CV oraz wydrukowanie, zeskanowanie i podpisanie zgody na przetwarzanie danych osobowych na adres e-mail: atomispl@gmail.com lub kontakt telefoniczny +48 505 624 873

Pani/Pana dane osobowe przetwarzane będą w celu przeprowadzenia procesu rekrutacji na podstawie art. 6 ust 1 pkt a) ogólnego rozporządzenia o ochronie danych osobowych z dnia 27 kwietnia 2016 r., Podanie przez Pana/Panią danych osobowych jest dobrowolne, ale niezbędne do realizacji procesu rekrutacji.

Pełna Klauzula informacyjna dla celów rekrutacji znajduje się na naszej stronie internetowej pod adresem:

www.atomis.pl/praca